

# 売り込まずに仕事を獲得する！ できる営業のプレゼンテーション研修ご案内

## 【ビフォア】

- 初対面で、アイスブレイクが苦手  
次の約束に繋がらない
- 話に興味を示してもらえない
- 話が長い、分かりにくい、商談が  
まとまらない
- 自分ばかり話してしまう、相手の  
ニーズが掴みきれない

## 【研修の特徴】

1. 動画考査で強み・改善点の  
明確化
2. アナウンサーの科学的  
トレーニングで信頼を勝ちとる  
印象戦略
3. 話の目的達成 仕組み化
4. ワーク中心の実践力養成

## 【アフター】

- 初対面で、世代や立場が違う相手と  
信頼が築ける
- 相手を理解した 思わず聴きたくなる  
提案シナリオが作れる
- 分かりやすく、簡潔に、納得させる話が  
できる
- ニーズを引き出し、顧客価値が伝わる  
プレゼンで売り込まずに選ばれる

### ● 階層別

- 若手社員研修、リーダー研修、管理職研修
- 見込み客獲得 営業セミナー活用研修
- ファンをつくる 話し方パーソナルブランディング研修

● お見積りは、メールにてお気軽にお問合せください

メール: [info@wachika.com](mailto:info@wachika.com)

住所: 〒150-0002東京都渋谷区渋谷1-10-16池川ビル4階

「話す力」で人・企業のビジョン達成をサポートWACHIKA

※研修は、2時間から承ります。半日、1日、2日、継続、  
フォローアップ体制がございます。プログラムはカスタマイズいたします。お気軽にご相談ください。

### ● 講師プロフィール WACHIKA代表 阿隅和美 元NHK 衛星放送キャスター

「ワールドニュース」「マーケット情報」を10年担当する。アナウンサー歴20年。  
大学卒業後、中部日本放送アナウンス部入社。その後フリーとなり長年にわたりTVを中心に  
スポーツ、経済、情報番組のレギュラーを持つ。経営者、シニアから主婦、若者まで、  
あらゆる相手に信頼を得ることが必要条件の中、のべ2万人以上の前に立ちながら、緊張に負けず、  
成果を出す話し方を身につける。一瞬で視聴者の興味を惹きつけ、視聴率をあげる技法など、  
現場経験から編み出した相手を動かす伝える技術と、日本の文化習慣、  
人間心理に根づいた「調和」を基に、数字に繋がるプレゼンテーション研修、コミュニケーション研修、講演を行う

